

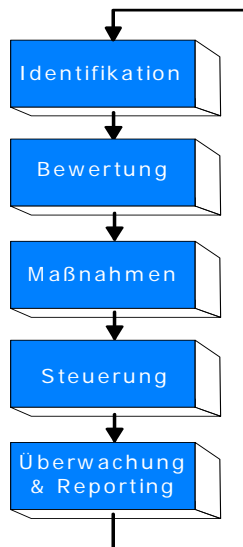
MEHR EFFIZIENZ—WENIGER KOSTEN



Potentiale und Ressourcen
optimal eingesetzt,
erhöht die Effizienz
und senkt die Kosten.

In vielen Unternehmen ist das Management überwiegend mit operativen Aufgaben ausgelastet. Aufgrund der Fülle an operativen Tagesproblemen werden Themen wie Kostensenkung und Effizienzsteigerung oft nur am Rande und ungenügend behandelt. Damit das Unternehmen aber auch in Zukunft leistungsfähig bleibt, sind Kostensenkungs- und Effizienzsteigerungsprogramme unverzichtbare Bestandteile erfolgreicher Unternehmensführung.

Optimierungspotential finden und steuern



Nahezu jedes Unternehmen ist von Zeit zu Zeit Höhen und Tiefen ausgesetzt. Um konkurrenzfähig zu bleiben und auch zukünftig am Markt zu bestehen, müssen regelmäßig und systematisch sämtliche interne und externe Prozesse sowie Abläufe auf Einsparungs- und Optimierungspotential hin analysiert und bewertet werden. Die Bandbreite von Einsparungs- und Optimierungspotentialen kann sich dabei von einfachen Verbesserungen in Abläufen bis hin zum Einsatz neuer Technologien mit höherer Produktivität und geringeren Betriebskosten führen. Festgestelltes Optimierungspotential ist zu bewerten, zu steuern, zu messen und zu überwachen.

„Was man nicht messen kann, kann man nicht beurteilen, was man nicht beurteilen kann, kann man nicht verändern oder verbessern.“

Unsere Werkzeuge und Methoden:

Um durch strukturierte und systematische Vorgehensweise eine umfassende und nachhaltige Kostensenkung und Verbesserung der Leistungsfähigkeit des Unternehmens zu erreichen, empfiehlt sich das Zwei-Säulen-Modell mit folgender Herangehensweise:

- Kurzfristiges Kostensenkungs- und Effizienzsteigerungsprogramm um schnell greifbare Resultate zu erhalten,
- Implementierung eines längerfristigen Effizienz- und Effektivitätssteigerungsprogramms, welches bereits bei der Unternehmensstrategie ansetzt und nachhaltig wirkt.

Wir unterstützen Sie bei der:

- Etablierung des Effizienz- und Kostenmanagementprogrammes in Ihrer Organisation
- Festlegung der nötigen Prozesse
- Schulung Ihrer Mitarbeiter
- Moderation, Begleitung bei der Durchführung von Analysen, -Bewertungen und Reporting
- Behandlung, Klärung von Fragen/Problemen

Ihr Nutzen:

- Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit
- effiziente Nutzung und Einsatz Ihrer Ressourcen
- schlanke und dadurch schlagkräftige Prozesse
- Eliminierung unnötiger Kosten und Verschwendung
- Weiterentwicklung Ihrer Stärken
- Erhöhung des Kundennutzens
- Bewusstseinsbildung bei den Mitarbeitern
- verbesserte Ergebnisse